

ホームセンター
見に行ってみよう！

ある日の夕方、あるホームセンターに行ってみました。

もちろん当社扱い品や工具などのコーナーでしばらく商品などをチェックしながらブラブラしてました。

その時間はワークショップでも忙しくなる時間帯です。

すると一般人（日曜大工系）の人ではなく、薫衣料や作業服を来た人達が次から次へと入ってきてます。

じっくり商品や価格を見ている人、買い物カゴにどんどん商品を入れていく人。

一時間あまりいれば、どれだけ多くの人が買い物しているかわかります。

確かにプロの我々から見たら大した品揃えでないかもしれませんが売れているのは間違いありません。

品揃えだってひと昔前のホームセンターとは比べ物になりません。ある程度の売れ筋商品は価格もそこそこです。

朝と違って夕方の仕事の終わった後の買い物なら、そう急ぐ必要

もありませんから、広くゆったりした店内でくつろぎながら買い物をしていくのにも知れませんが、

さて、当社はホームセンターさんや量販店さんとはお取り扱い品は一切と違っていいほどありません。「なぜ？」と言われれば「奴隷になりたくない」からです。

以前、僕（のぼお）は量販店さんと取引をされているベンダーさんの従業員になりすまし「売場変え」と「販売応援」に手伝いに行った事があります。

電車賃を自腹で、朝早く一時間半くらいかけて現場についた僕は、はつきりとした指示もなく他のベンダーさんにいちいち聞きながら売場の変更をしました。

聞けば毎週どこかしらの店舗で「売場変え」があり手伝いに行っているそうです。

そして「販売応援」です。当社と扱い品の似た同業者ですから、手袋などのコーナーの手伝いをするのかと思ったら、僕はなんと**家具売場の店員**になってしまいました。

お客様が聞いてくるのは「イスとかの下につける床を傷つけないシールはどこにあるの？」とか、

「木で出来たしっかりしたハンガーってあるかしら？」とか分からない事はかりです。

普通の汗と冷や汗とをかきながら、ようやく**自腹**でお昼の時間です。

一緒に何人かのベンダーさんとお昼を食べました。

「こんな事がしょっちゅうあるんですか？」と、問う僕にある人がポソツツと言いました。

「俺らは**男メカケと一緒なんだよ**」

そこに二十台後半くらいのバイクヤリが通りかかると、皆一斉に起立して「いつもありがとうございませう！」と言いました。

その時いたのはほとんどが自分より目上の方達でした。

聞けばお昼を出してくる所もあれば手当みたいのをくれる所もあるそうです。

たまたま僕は運悪く嫌な量販店にぶつかったのかも知れませんが、しかし店舗数の多さ、つまり販売力を考えると納入業者は相手のいいなりになるしかない様です。

もちろん当社に量販店に納める物流システムがない事も知れませんが、相手にはされないのかも知れませんが、しかし、僕は販売力をたてて、

必要以上に他人の力を利用する、本来小売店様の所でやるべき仕事を必要以上に納入業者に求める、そんな量販店が許せません。

他にも、関連会社に宝石店が出来れば会社ぐるみで宝石を買いに行かなければならなくなったり、旅行会社が出来れば高い価格で旅行に行かなければならなくなったりする様な事が当たり前にある様です。

先輩は「しかたがない」とか、「そういうモノなんだよ」とか言われます。そうなんでしょうか？

話がずれてしまいましたが、当社の考えではホームセンターや量販店がどんどん増え、今の作業服店や金物店、建築資材店など、専門店さん達が、何らかの形で頑張ってもらえないと、当社の未来も無くなるという事です。

当社のカタログの表紙裏に書いてある様に「メーカー、卸、小売」と言う区分けはせず全体をグループと考えて、何となくこれからは生き残れる様、グループが力を合わせて頑張っていけたらと思います。

大手に負けない何かを一緒に見つけましょう！

野畑商店かわら版

富士強力
手甲、脚絆等値上げ

重要

数ある問屋の中でも、かなりの量を販売しているはずの当社ですが、諸資材、加工賃の上昇により先日かなりの値上げを言ってきました。

当社で扱っているのは高いゾーンの藍染めが主体ですが、他社経由にはない「説明文付きのバーコードシール」を貼って貰っているのも売れている原因かも知れません。（刺しも多くていい品物です）

4月1日からの値上げとの要請ですが、それだとかわら版等でお知らせが出来ないと今現在交渉中です。

- ☆藍染め手甲4枚、5枚、6枚
 - ☆藍染め脚絆8枚ひも付
 - ☆リバーシブル手甲
- 当社扱い品全部ですね。

藍染め手甲の売れ行き

	中	大	特大	計
4枚	1981	1587	569	4137
5枚	1231	1194	486	2911
6枚	505	600	288	1393
計	3717	3381	1343	8441

ある期間の枚数、サイズ別売上

右に皆さん予想外の結果が出ていると思います。

一番後に作って4枚（終い）と読めるので昔では絶対に売れなかつたはずの物がトップなのです。

また働く人の手が細くなったのか、富士強力の手甲がもともと大き目なのか、圧倒的に中が売れています。

当社の販売量に比べて生産量が追いつかない為、本来の数字と必ずしも一緒ではないにしても、在庫の参考にはなるかも知れません。

晴姿手甲 在庫に



今では西の方でしか売れなくなつてしまった晴姿の足袋。今回、次の手甲を在庫する事となりました。

もちろん1双袋入です。

☆晴姿 4枚手甲 紺

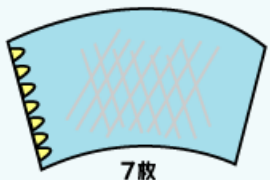
☆晴姿 マジック手甲 紺4枚幅

☆晴姿 藍染め手甲 6枚

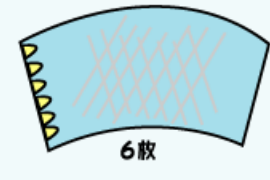
☆晴姿 藍染め手甲 6枚は廃盤になるそうです。

上のデータを見ると、4枚タイプをやりたいくなりますでしょ。うまいなあ。

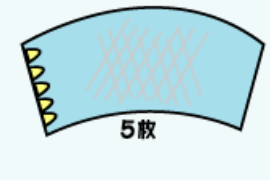
働くのばちゃん Vol. 149



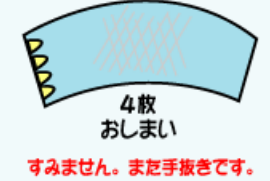
7枚



6枚



5枚



4枚
おしまい

すみません。まだ手抜きです。

No.42 長尺柄タオル

新製品

アニマル柄が5種類、色もマチマチで入った長尺（110センチ）のタオル5枚入です。

980円売です。1個から出荷OKです。

#208 耐油ビニール手袋3双組

かわら版147号で紹介のこの商品。売れる様になったのでMとLも在庫になりました。



マジカル#665

新製品

細かいご説明は同封のチラシをご覧ください。当社では在庫品ではなく、取寄対応になりますが、1足でもお気軽にご注文下さい。