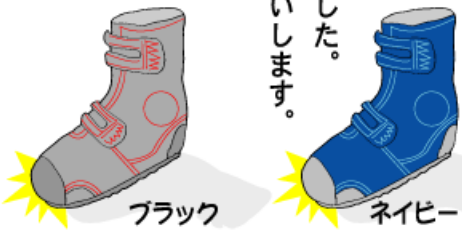


野畑商店かわら版

王昭貿易 パワーエースハイガード

王昭貿易(力王)から新製品です。(当社の紹介が遅れています)日進ゴムの「たびくつHG」、当社の「#88000いえてんHG」と同じ様な商品です。色は黒と紺の2色。ステッチに特徴があり結構格好いいです。当社では在庫品とはなっていないが取寄せは可能です。同封チラシの数に限りがある為、無作為に入らせて頂きました。よろしくお願ひします。

新製品



富士グローブ 値下げ

この時期に値下げなんて一体どういう事なんでしょう。勝負をかけてきた様です。当社扱い品でも値下がりしたモノがあります。

力王足袋 在庫種類

やめるモノもあれば増えるモノもあります。力王足袋の在庫で次の商品が増えています。

- ★軽快10枚
- ★軽快12枚
- ★ホワイト5枚

ニューアトムG

細かい説明は後にすると、タイ製のアトムGが出来ました。当社には従来の「アトムG」と「ニューアトムG」があります。

これが商売!

先日あるショップの取った行動に「これが、これこそが商売」と思って感動した事があります。見込み生産より大幅に売れ行きがいいアシックス。ヒモタイプ2色とマジックタイプ2色があります。品切れすみません。さて卸は500円マジックの方が高いのに、そのショップは小売売価は同じに設定したので。理由は「マジックはヒモと同じ価格の方がお客様も選びやすいはず、明らかに500円高ければ、

せつかくいい商品でも売れ行きが落ちてしまおう」との事で。売価はわざわざお知らせしません。が「これこそが買う側の立場にたった売り手の考えだ」と本当に久しぶりに商売の醍醐味を感じました。そして本当なら「当社の段階でこそ、そういう対応を出来ればよかった」と反省もしました。ヒモの仕入価格を高くしてもマジックの仕入価格を下げて貰い両方同じ卸価格で販売して貰えばもっとマジックの売上が上がったはず。いろんな靴が出来る中、マジックタイプの方が必ず売れ行きがいいはずなのに、今の所アシックスではヒモタイプの方が売れています。当社もまだまだ商売人とは呼べませんね。

働くのばちゃん Vol.141

どうです? 買う立場にたって価格をつけるなんて、なかなか出来ない事でしょう。



そうですね。おそらくアシックスのこの2種類で売価を同じにしているのは日本にその店しかないかもしれせんね。

粗利額よりも「買いやすい価格か?」なんです。

今後は当社も粗利額なんて全て無視してやろう!

原価割れだあ 儲けなんてどうでもいい! そういう事じゃありませんって!

アシックスは納めなどでも決まっています。やっぱり、いいモノは高くても売れるんですね。

のば博士の営業日誌

のば 毎度お世話になってます。おや、博士が来るなんて、明日あたり雨でも降りそうだな。
店主 たまにはお店まわりをしないと現場の事が分からなくなりますがね。
のば そうだよなあ。相変わらず熱心だねえ。
店主 ちよっとお店を見させて貰いますぞ。
のば あんまりじっくり見ないでくれよお。恥ずかしいから。
店主 ふむ、ふむ。おやつ?
のば 何、なんかあった?
店主 軍手が安いじゃないですか? と言うより随分と安い軍手も置いてありますなあ。
のば ああ、それ。博士の所のだよ。
のば いやいや、それはありがとうございます。それより、以前は「ウチは安いモノはやらない」って言ってられたのに。
店主 うん。ちよっと考えを改めてたんだよ。
今ホームセンターと比べて

のば 安く売ってるだろう、軍手って。
のば はい。198円、248円、298円などは当たり前前に置いてますからなあ。
店主 ホームセンターが手を出さない様な軍手ならまだしも安い軍手もあるんだよって事くらいはお客さんに知って貰おうと思ってるね。
のば なるほど御主人! 分かってらっしゃる! ワシもまさにその様な話をしようと思ってた所なんですぞ。
店主 えっ。そうなんだ。
のば よおく思い出してくだされ。長靴がいい例なんですぞ。もう随分前からじゃが、長靴は完全にホームセンターで買うモノになってしまったんじや。安全長靴は別ですけど、それはどういう事かと言うと、メーカーや問屋は卸価格を競って安くしてきたのに専門店、小売店さんは、仕入が下がっても売価はそのままで言う所が多かったんじや。
店主 仕入価格に応じて小売価格を安くしてきたホームセンターとの売価の差は歴然じ

〇〇ホームセンター

お買得品 長靴 ¥398	お買得品 軍手 ¥248	お買得品 カラー長靴 ¥1090	お買得品 カラー長靴 ¥98	お買得品 軍手 ¥298
お買得品 皮手 ¥100				

や。それが2年、3年と続いたらユーザーさんだっという加減「長靴買うならホームセンター」って言う意識が変わりますぞ。それが今まさに軍手がそうなりつつありますな。「軍手買うならホームセンター」になってしまいうんじや。
店主 そうだよな。
のば 次にどうなる? 例えば床皮手なんかどうじゃ。ホームセンターは数の動くモノなら大量に仕入れて徹底的に安く売りますぞ。そうやって核となるモノをひとつひとつ専門店から奪っていくか後に残るのは回転の遅いモノばかりになりますぞ。

店主 そうだよな。それと「掛売り」とか「配達」とか「取寄せ」とか「お直し」とか面倒な仕事だけが我々に残っちゃうんだよね。
のば そうじゃ。もちろん利益を取って売る品物もないといけないんじゃないか、安いモノだつてあるって事を知らせる事が大切なんじゃないか。
店主 ウンチクのあるモノや専門性の高いモノで利益を取っておいで、数多くの人が対象となる商品は安くするんじゃないか。そう幾つもなく構わん。何点か目立つモノを安くじゃ。
店主 そうだね。
のば 今日からもう一度商品売価を見直してみるよ。ありがとう博士。
のば 当然の事じゃ。
のば お得意様(専門店)あつての当社ですかな。
ガシツ。
作業服の店 〇〇
ホームセンターなんかには、やられてしまふが 願ひましたぞ、ご主人!
ガシツ
お買得品のパターン

お盆は8月13日(水)~17日(日)までお休みです。ご発注にはくれぐれもご注意下さい。